



Stowarzyszenie Konsultantów i Trenerów Zarządzania

<u>Miejsce:</u>	Bielsko-Biała – ul. 11 Listopada 10/5 (nad Rossmanem, piętro 2 domofon nr. 9)
<u>Termin:</u>	Wtorek, 22 marca 2016 r., w godzinach: 17:10 – 20:45 17:10 - 17:20 Cafe Matrik – networking, nawiązywanie kontaktów, pogaduchy przy kawie. 17:20 - 17:30 Info Matrik – informacje o bieżących aktywnościach Stowarzyszenia i klubów Trenerów. 17:30 - 20:30 Edu Matrik – warsztat (rozpoczynamy punktualnie). 20:30 - 20:45 – ewaluacja, podsumowanie zakończenie spotkania
<u>Koszt uczestnictwa:</u>	- 30 zł (pokrycie kosztów wynajęcia sali i cateringu), - Członkowie Stowarzyszenia MATRIK w ramach składki członkowskiej
<u>Opis i zgłoszenia:</u>	http://competit.pl/w/1615/

Temat warsztatu na spotkaniu:**Poznaj siebie, jakim jesteś klientem****Opis i cele warsztatu:**

Głównym celem szkolenia jest przekazanie uczestnikom podstawowej wiedzy o stylach zachowań Klientów oraz nabycie umiejętności rozpoznawania ich w życiu codziennym. I co najważniejsze uświadomienie jak być świadomym Klientem i stosować tę wiedzę z korzyścią dla siebie. Jak zatem zrealizować swój cel zakupów i po powrocie do domu nie żałować decyzji?

Świadomość swojego stylu jako Klienta daje nam możliwość:

- ❖ ochrony samego siebie przed namolnym Sprzedawcą,
- ❖ nie kupowania rzeczy, których właściwie nie potrzebujemy,
- ❖ świadomego podejmowania decyzji nawet pod presją 100 tysięcy par oczu,
- ❖ zaufania sobie, że wiem co robię.

Program warsztatu:

Podczas szkolenia uczestnicy znajdą odpowiedź na następujące pytania:

- ❖ Co sprawia, że wpadamy do ulubionego sklepu pytając Sprzedawcę „-Co nowego?”?
- ❖ Co tak naprawdę kupujemy Produkt czy Ludzi, którzy nas obsługują?
- ❖ Wolimy budować miłą atmosferę czy szybko załatwiamy sprawę?
- ❖ Zagłębiamy się w szczegóły oferty czy patrzymy na całość?
- ❖ Co jest dla nas ważne -spokój, ryzykowne sytuacje czy dobra zabawa?

Na warsztat zapraszam wszystkich, którzy są zainteresowanych tematem spotkania oraz chcą poznać odpowiedzi na te i inne pytania.

Agnieszka Kauczyńska



Certyfikowany Konsultant Rozwoju Organizacyjnego – First Certification in Organizational Development Consulting (FCODC). Specjalizuje się w analizie potrzeb przedsiębiorstwa, projektowaniu i wdrażaniu strategii z zakresu marketingu i sprzedaży. Stosuje metody Balanced Scorecard, Business Model Generation, Blue Ocean.

Manager z 15-letnim doświadczeniem. W pracy łączy swoją wieloletnią praktykę managerską i trenerską z zakresu sprzedaży, finansów i zarządzania zespołami. Pomaga klientom w osiągnięciu planowanych rezultatów w rozwoju przedsiębiorstwa i rozwoju indywidualnej kariery zawodowej managerów. **Certyfikowany Project Manager** (nr.317/2009r). Licencjonowany konsultant **Extended DISC** – analiz behawioralnych „Ja jako lider”. Pracuje jako **Coach i Mentor** wspierając w rozwoju kadry zarządzającą.

Absolwentka rocznego kursu w Instytucie Zarządzania Fundacji Polsko–Francuskiej z zakresu zarządzania przedsiębiorstwem. Z wykształcenia **magister finansów** na Uniwersytecie Ekonomicznym w Krakowie. Posiada **Certyfikat Doradcy Finansowego** wydany przez European Federation of Financial Professionals (nr.EFG PI.11.EFG.01272). Jako praktyk **wykłada „Finanse przedsiębiorstw”** na Wyższej Szkole Zarządzania im.Tischnera w Krakowie.

Posiada **Międzynarodowy Certyfikat Trenera Zarządzania MATRIK** (01/ICTDL/2016) ukierunkowany na rozwój umiejętności menedżerskich, efektywnego zarządzania sobą i personelem oraz rozwojem umiejętności sprzedażowych.

Członek Stowarzyszenia Trenerów i Konsultantów MATRIK w Krakowie – Koordynator Grupy Konsultantów.

Od 2011 roku przeprowadziła wiele projektów doradczo-szkoleniowych, świadcząc usługi dla firm produkcyjnych i handlowych z zakresu doradztwa strategicznego, organizacyjnego i budżetowania.

Zgłoś się: <http://competit.pl/zgloszenie/1615/> i opłać online

Spotkanie przewidziane jest na **maksymalnie 20 osób**. Decyduje kolejność zgłoszeń!

Prosimy o potwierdzenie udziału w spotkaniu do 21 marca 2016

☺ Zapraszamy serdecznie ☺

Jolanta Kućka-Fabia

Koordinator Podbeskidzkiego Klubu Trenerów Zarządzania MATRIK

Pomyśl, kto jeszcze może być zainteresowany udziałem w tym spotkaniu.

Prześlij tym osobom to zaproszenie ;)

Zapraszamy do śledzenia naszej [strony na FB](#)

Idea spotkań regionalnych klubów: www.matrik.pl/nowy/o-ideii-klubow

Kontakt z Biurem Stowarzyszenia: <http://www.matrik.pl/kontakt>